

TÉCNICO/A DE VENDAS

Área de educação e formação: 341 - Comércio

Perfil de desempenho

O/A Técnico/a de Vendas é o/a profissional qualificado/a apto/a a promover e efetuar a venda de produtos e/ou serviços, através de contactos estabelecidos com clientes, com vista à sua satisfação.

Plano de estudos

Componentes de Formação	Disciplinas
Formação Sociocultural	Português Língua Estrangeira I ou II Área de Integração Tecnologias da Informação e Comunicação Educação Física Educação Moral e Religiosa (facultativo)
Formação Científica	Economia Matemática
Formação Tecnológica	Gestão de Vendas Marketing e Comunicação Técnicas de Vendas Língua Estrangeira FORMAÇÃO EM CONTEXTO DE TRABALHO

